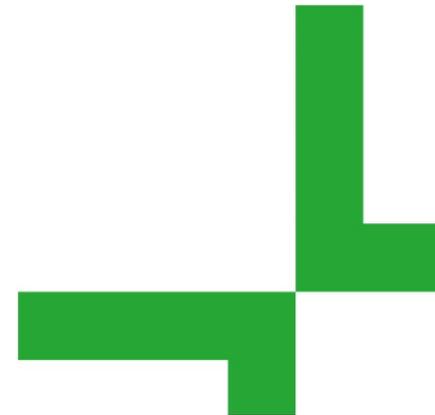




+
KOCK
CONSULTING

MACHEN SIE MEHR AUS IHREN MÖGLICHKEITEN!

LEISTUNGS- UND ABRECHNUNGSOPTIMIERUNG FÜR HUMANMEDIZINER



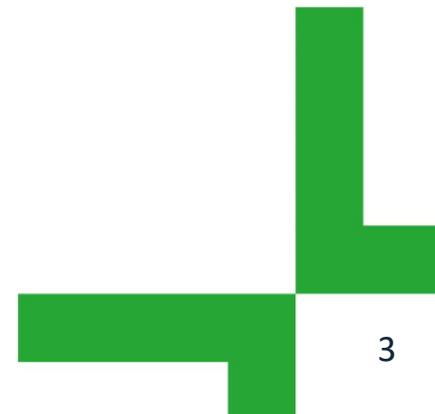
HÄUFIGE SCHWÄCHEN IN DER ÄRZTLICHEN ABRECHNUNG

- + nicht beantragte bzw. in Anspruch genommene **QZV** (qualifikationsgebundene Zusatzvolumen)
- + Unterdurchschnittliche **extrabudgetäre Leistungen** (Prävention, DMP, etc.)
- + **mangelnde Nutzung** von HVM-/HVV-Regelungen (z. B. Kooperationsgrad)
- + zögerliche **IGeL-Preisgestaltung**
- + unvollständige **GOÄ-Abrechnung** (fehlende, falsche oder ungünstige Ziffern)
- + zaghafter Umgang mit **GOÄ-Steigerungsfaktoren**
- + unzureichende **Nutzung der Praxissoftware** (Statistiken, Recall, Ziffernketten etc.)

EINE STATISTISCHE POTENZIALANALYSE ZEIGT IHNEN DIE MÖGLICHKEITEN ZUR HONORARSTEIGERUNG AUF.

Die statistische Potenzialanalyse

- + analysiert auf rechnerischem Wege
 - + Aufteilung des KV-Honorars in Leistungsbereiche
 - + Fallwertvergleich und -entwicklung
 - + Bewertung der Fallzahlzuwachsbegrenzung, -abstaffelung und -obergrenze anhand von Fachgruppenvergleichen
 - + Ausschöpfung der Leistungen mit und ohne Begrenzung
 - + Betrachtung von Laborhonoraren und Wirtschaftlichkeitsbonus
 - + unterdurchschnittlich, überdurchschnittlich und gar nicht abgerechnete Leistungen.
- + stellt den Ist-Werten auf Basis der Ist-Fallzahlen Norm-Werte gegenüber
- + berechnet die Differenzen zur Vergleichsbasis als Zielkorridor für Ihr Potenzial.

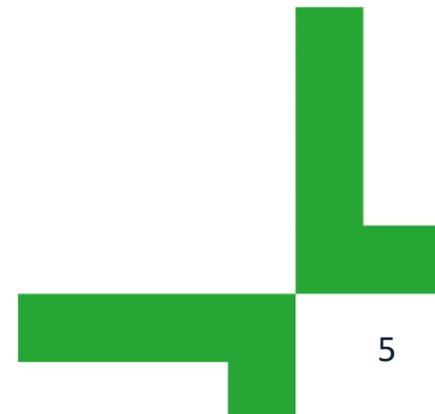


EINE GOÄ-ANALYSE OFFENBART DIE SPIELRÄUME IN DER PRIVATABRECHNUNG

- + Folgende **Unterlagen** bilden die Grundlage Ihrer Potenzialermittlung Aufteilung des KV-Honorars in Leistungsbereiche
 - + **GOÄ-Statistik**
 - + **Preisliste** für Privatleistungen
 - + repräsentative **Privatrechnungen**
 - + dazugehörige **Karteikarten/Befunde** (anonymisiert)
- + Die **GOÄ-Analyse** stellt den tatsächlich abgerechneten Leistungen die zulässigen und möglichen Abrechnungen gegenüber.
- + Sie erhalten Hinweise zur Verbesserung Ihrer Dokumentation.
- + Sie erkennen auf einen Blick Ihr **Potenzial**. Das schafft **Sicherheit**, spart **Zeit** und bringt **Geld**.

WAS IHNEN BEGLEITEND HELFEN KANN, IHRE ERTRÄGE ZU SICHERN

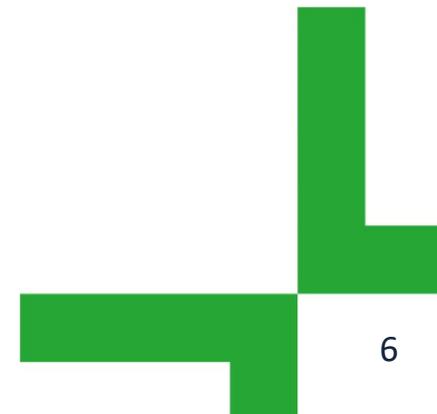
- + ein **Kommunikations- und Verkaufstraining** für Sie und Ihre Mitarbeiter
- + ein **Strategie-Workshop** für die Bestimmung der langfristigen Ausrichtung Ihrer Praxis
- + ein **Organisations-Workshop**, um Ihre Abläufe zu trimmen und Ihre Mitarbeiter zu trainieren
- + ein solides **Marketingkonzept**, um Ihre Praxis und deren Leistungen nachhaltig im Bewusstsein Ihrer Zielgruppen zu verankern
- + ein begleitendes **Management-Coaching**, um Ihre weitere Entwicklung kritisch zu begleiten und abzusichern



DIE POTENZIALANALYSE DER KOCK + VOESTE GMBH WEIST IHNEN DEN RICHTIGEN WEG.



- + Sie erhalten realistische **Vorgaben für** Ihr mögliches **Wachstum**, z. B. mit einer Wochenübersicht.
- + Sie erhalten eine **expertengetragene Bestätigung** Ihres beizubehaltenden Kurses.
- + Sie erkennen **Ansätze** für Ihr Honorarwachstum.
- + Sie wissen, wie Sie **Liquidität und Sicherheit** gewinnen.
- + Sie **sparen Zeit** durch den Einsatz von Experten.
- + Sie wissen, wie Sie im **Vergleich zu den Besten** und dem Durchschnitt abschneiden.
- + Sie können **finanzielle oder wirtschaftliche Entscheidungen** besser treffen und überzeugender argumentieren.
- + Sie gewinnen **Unabhängigkeit**, weil Sie an der Erreichung eigener Ziele arbeiten.



KOCK CONSULTING

BERATUNGSGRUNDSÄTZE – WERTE SCHAFFEN ERFOLGE



- + **Fähigkeiten + Erfahrungen:** Wir übernehmen ausschließlich Aufträge, für deren Bearbeitung wir alle erforderlichen Fähigkeiten und Erfahrungen bieten können.
- + **Vorteile für Mandanten:** Wir empfehlen unsere Dienste ausschließlich unter der Voraussetzung, dass unsere Arbeit für den Mandanten Vorteile bringt.
- + **Realisierung der Vorschläge:** Wir arbeiten Empfehlungen aus und wirken aktiv bei der Realisierung der Vorschläge mit.
- + **Unabhängigkeit von Dritten:** Wir sind grundsätzlich eigenverantwortlich tätig und akzeptieren in der Ausübung unserer Tätigkeit keine Einschränkung unserer Unabhängigkeit durch die Erwartungen Dritter.
- + **Unvoreingenommenheit + Objektivität:** Wir erstellen keine Gefälligkeitsberichte, sondern führen unsere Beratung unvoreingenommen und objektiv durch.
- + **Neutralität:** Wir verpflichten uns zur Neutralität gegenüber Lieferanten von Geräten, Hilfsmitteln und Diensten, die zur Verwirklichung von Vorschlägen erforderlich sind.
- + **Honorar:** Wir berechnen Honorare, die im richtigen Verhältnis zu Umfang und Inhalt der durchgeführten Arbeiten stehen und vor Beginn der Beratungstätigkeit mit dem Mandanten abgestimmt worden sind.

DIE GESCHÄFTSFÜHRER STELLEN SICH VOR - I



Jonas Kock

Mitinhaber und Geschäftsführer der
KOCK CONSULTING GmbH

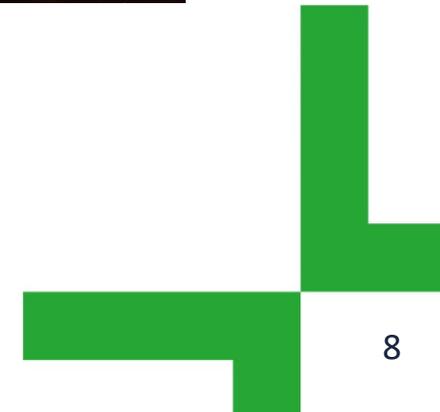
Langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und
-training, sowie in der Begleitung von Veränderungs- und
Entwicklungsprozessen, vornehmlich im Gesundheitswesen

Bachelor of Arts Betriebswirtschaftslehre, Systemischer
Prozessbegleiter, Fachberater Heilberufe, Autor

Berater für Gründungen, Optimierungen, Praxisentwicklung,
Controlling und Sanierungen

Kontakt

j.kock@kock-consulting.de



DIE GESCHÄFTSFÜHRER STELLEN SICH VOR - II

Stephan F. Kock

Mitinhaber und Geschäftsführer der
KOCK CONSULTING GmbH

Langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und
-training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und
Entwicklungsprozessen, vornehmlich im Gesundheitswesen.

Studium der Theologie und Psychologie

Sanierungsberater (KMU), Supervisor (DGSv), Systemischer Coach
(SG) und Prozessbegleiter (BiF), Wirtschaftsmediator (Steinbeis),
Mediator (IHK), Qualitätstrainer (EFQM, QEP), Autor, Moderator und
OE-Entwickler (FAKD), seelsorgerliche Ausbildung (HdK)

Kontakt

s.kock@kock-consulting.de



DIE PARTNER:INNEN STELLEN SICH VOR - I



Katrin Beinlich

Partnerin und Prokuristin der
KOCK CONSULTING GmbH

Langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -
training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und
Entwicklungsprozessen im Gesundheitswesen mit den
Schwerpunktthemen Praxis- und Unternehmensanalyse sowie
Praxis- und Unternehmenssteuerung

Bankbetriebswirtin, Systemischer Coach (SG), Autorin

Kontakt

k.beinlich@kock-consulting.de



DIE PARTNER:INNEN STELLEN SICH VOR - II



Michael Otto

Partner und Prokurist der
KOCK CONSULTING GmbH

Langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung und -
training sowie in der Begleitung von Veränderungs- und
Entwicklungsprozessen im Gesundheitswesen mit den
Schwerpunktthemen Praxis- und Unternehmensanalyse und -
steuerung sowie EBM-Abrechnungsoptimierung

Bankbetriebswirt, Zertifizierter Finanzberater für den
Gesundheitsmarkt

Kontakt

m.otto@kock-consulting.de



DIE PARTNER:INNEN STELLEN SICH VOR - III

Tatjana Stefanowsky

Partnerin der
KOCK CONSULTING GmbH

Langjährige Erfahrung in Einzel- und Gruppenberatung
und -training sowie in der Begleitung von Veränderungs-
und Entwicklungsprozessen im Gesundheitswesen mit den
Schwerpunktthemen Personal- und Organisationsentwicklung

Master of Science Wirtschaftspsychologie, QEP-Multiplikatorin,
Business Coaching und Systemische Führung

Kontakt

t.stefanowsky@kock-consulting.de



REFERENZAUSWAHL

NICHT NUR ÄRZTE / ZAHNÄRZTE VERTRAUEN UNS



- + **Über 30 Jahre Beratungserfahrung:** Betreuung von mehr als 12.500 ambulanten Gesundheitsunternehmen bundesweit
- + **Seminare und Schulungen:** über 36.000 Seminarteilnehmer seit 1989
- + **Beratungsförderung durch BMWi möglich:** qualifizierter und anerkannter Berater für gesetzliche Fördermöglichkeiten
- + **Schulungsförderung:** etablierte Schulungen für Führungskräfte, Inhaber und Mitarbeiter
- + **Branchenspezifische Schulungen:** spezielle Schulungsprogramme für Banken, Pharmaindustrie, KVen, KZVen, Kammern, Apothekerverbände, Akademie für Selbstverwaltung und Praxismanagement, FVDZ und zahlreiche weitere Einrichtungen und Unternehmen im Gesundheitswesen
- + **Kooperationen:** Zusammenarbeit mit verschiedenen Körperschaften und Verbänden des ambulanten Gesundheitswesens
- + **Veröffentlichungen:** Vorträge, Fachseminare, Referate und Buchveröffentlichungen zum Beratungsspektrum
- + **Seminare und Dozententätigkeit:** bundesweite Seminare und Vorträge in Kooperation und als Eigenveranstaltungen
- + **Mitgliedschaften:** aktive Mitgliedschaften in branchenbezogenen Verbänden und Organisationen wie DGQ, DGSV, EFQM und anderen

SO KÖNNEN SIE KOCK CONSULTING ERREICHEN



KOCK CONSULTING GmbH
Wolfener Straße 32-34 | Haus K
12681 Berlin

T 030/318669-0 | F 030/318669-30

www.kock-consulting.de

info@kock-consulting.de

Besuchen Sie uns auf [LinkedIn](#) | [Instagram](#)

